



Election du conseil d'administration

Club d'Entreprises DEBA





Présentation
LES
CANDIDATS

LES CANDIDATS



Laurent CARPONSIN
GROUPE CF



Jérémy BRU
Notaire



Céline FLORENT
DELTA THERAPIE



PIERRE DURAND
DPMD CONNECT



Delphine NIVOIX
O2 ARCACHON



Nicolas TONON
OPTIMIZE 360



Sophie DUBROCA
SO EASY



Andréa DAUTRY
ARCABAY



Sandra GUEZO
Consultante patrimoniale
indépendante



Virginie SAMITIER
LA CANOPÉE



Karine RATHERY
AUTHENTIK BASSIN



Anne-Laure ECHEVESTE
LA VILLA D'OREKA



Stéphane TOUATI
BRAS DROIT
DES DIRIGEANTS



Sophie DAVET
CAP AVENIR PATRIMOINE



Laurent CUISINAUD
NOVACRECHE

PÔLE COBAS



Laurent CARPONSIN



Céline FLORENT



Delphine NIVOIX



Sophie DUBROCA



Laurent CUISINAUD



Andréa DAUTRY



Pierre DURAND



Virginie SAMITIER



Sophie DAVET



Sandra GUEZO

Laurent CARPONSIN

Je suis Laurent Carponsin, 49 ans, expert-comptable et commissaire aux comptes associé au sein du Groupe CF (Compagnie Fiduciaire).

Membre de l'association DEBA depuis des années, j'ai eu le plaisir de m'investir dans le club en intégrant les différents copils et en participant activement au conseil d'administration depuis maintenant près de 10 ans, dont 8 ans de présidence.

Très attaché à notre club et à ses valeurs, je souhaite poursuivre mon engagement pour DEBA dans le temps au sein du conseil d'administration.

Mon sentiment est que nous avons encore beaucoup d'opportunités et de développements à proposer à nos membres.

Nous avons atteint je pense un palier avec notre organisation actuelle, il nous faut poursuivre la structuration du club en renforçant nos équipes en interne et en impliquant encore davantage nos membres et nos élus du conseil d'administration.

Des projets sont déjà en réflexion - en rassemblant toutes nos forces et toutes les bonnes volontés - nous pouvons faire de notre club - un atout / outil encore plus indispensable pour tous les entrepreneurs de notre territoire.

Merci de votre confiance passée et à venir !

Bien amicalement,



Céline FLORENT

Dirigeante du cabinet Delta Thérapie, j'ai eu une première carrière d'ingénieur chimiste pour le ministère de la Défense qui a mis à l'épreuve ma résistance psychologique. Forte de cette difficile expérience, j'ai pris ma vie en main et je me suis formée aux neurosciences pour ouvrir mon cabinet de thérapies et de coaching en 2017. Aujourd'hui épanouie dans ce métier « Développement.

Les raisons de ma candidature :

Suite à un premier mandat d'observation, j'ai souhaité impulser une dynamique plus atypique lors de mon second mandat. C'est pourquoi, j'ai participé aux développements de projets tels que la murder party ou Boss'en forme. Ainsi, au travers de mes compétences en communication et en compréhension du fonctionnement humain, je propose aux adhérents du club de considérer leur croissance professionnelle par le prisme de leur développement personnel. J'ai donc été fière de représenter le club pour défendre ces projets lors du concours des talents du territoire de la CCI Gironde et d'avoir obtenu le premier prix pour Boss'en forme et le second prix pour la murder party. J'ai également à cœur d'accompagner les entrepreneurs participants aux différents concours du club dans la préparation de leur pitch.

Etant consciente que la croissance du club nécessite la proposition de nouveaux concepts, j'apporte mon expertise dans les nouveaux projets tels que l'ACADEBA et je m'implique au sein du comité de développement en prenant soin de prendre en considération les suggestions des entrepreneurs que j'ai le plaisir de rencontrer lors des nombreux événements.

C'est donc dans cette même dynamique que je souhaite continuer avec un nouveau mandat les actions que j'ai initiées durant ces dernières années et contribuer au quotidien, dans le concret, à renforcer cette belle politique de créateur de liens que le club a adoptée.



Pierre DURAND

Ancien cadre dirigeant de Nestlé en France et à l'étranger, j'ai créé ma société DpmD connect pour aider des entrepreneurs dans leur développement commercial et le management de leurs équipes.

J'interviens également dans des cursus de formation dans des business schools bordelaises et des programmes de mentorship.

Membre du CA depuis 2 ans, je sollicite mon renouvellement au sein du CA

Ce club dont je partage les valeurs me permet de rencontrer des entrepreneurs passionnés avec qui créer du lien.

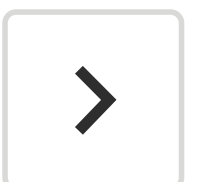
Grâce à ce réseau nous nous soutenons et nous nous développons.

Je suis donc très motivé à continuer à m'investir comme bénévole au sein du CA et poursuivre le travail en équipe avec mes collègues.

En tant qu'administrateur, je représente le club en divers mandats comme Co Président de la commission jeunesse et sports du Codev Pays Barval, Suppléant au comité Leader chargé de l'affectation des fonds européens ou conseiller de quartier centre ville de la Teste.

Je viens de reprendre également la responsabilité du Copil développement du club afin de poursuivre les objectifs de celui-ci comme par exemple le recrutement de nouveaux membres, la mise en place de nouveaux projets ou la création de nouveaux parcours de formation.

Merci de votre confiance, je resterais toujours votre ambassadeur au sein du Conseil d'administration



Sandra GUEZO



Parcours et fonctions actuelles :

Mon expérience professionnelle comprend des postes administratifs dans le secteur du transport, principalement comme assistante de gestion. Sur le bassin depuis 9 ans, maman de 2 enfants, ma vie personnelle m'a conduite vers un besoin d'indépendance et de nouveaux défis. Il y a 2 ans, j'ai décidé de prendre ma vie professionnelle en main en devant chef d'entreprise dans un univers passionnant : le conseil dans la gestion de patrimoine. C'est un métier qui me permet de me rendre utile en permettant à chacun de réaliser leurs projets de vie, de sécuriser leurs avenir et leurs proches.

Pourquoi souhaitez-vous devenir membre du conseil d'administration du Club d'Entreprises DEBA et quelle contribution spécifique pensez-vous pouvoir apporter à l'association ?

Je suis adhérente du club Déba et membre de la team développement depuis janvier 2023. J'ai eu l'opportunité de participer à de nombreuses activités du Déba, qui m'ont apporté beaucoup de connaissances, de rencontres, et de confiance en moi. Cela m'a permis de m'épanouir pour devenir meilleure personnellement et professionnellement. Je souhaite maintenant partager cette expérience avec d'autres entrepreneurs et dirigeants, en leur faisant découvrir les bienfaits du Déba pour leur croissance personnelle et professionnelle.

Quelles sont, selon vous, les principales priorités et défis auxquels notre Club est confronté actuellement ?

Continuer à organiser les évènements pour valoriser et découvrir des entreprises.
Rester présent pour les accompagner.
Faire découvrir le club et en proposer l'adhésion.

Comment envisagez-vous de les aborder en tant qu'administrateur ?

Je souhaite être dans l'échange avec mes collègues du conseil d'administration et rester à l'écoute de leurs idées, évaluer les points forts et les points faibles rencontrés pour rendre nos actions plus efficaces. Je m'engage à accomplir les missions qui me seront confiées le plus efficacement possible et en accord avec mes principes d'honnêteté, de fiabilité, de bienveillance et d'entraide.

Quels sont les projets développés par le Club (ou idées complémentaires) pour lesquels vous souhaitez apporter votre contribution ?

Je suis actuellement membre du copil pour le challenge 2024.
Je prends un réel plaisir à participer à cette initiative. J'aimerais beaucoup avoir l'opportunité de contribuer à d'autres projets similaires.

Je me porte candidate au poste d'administratrice du conseil d'administration du Déba. Mon intérêt pour ce poste vient de mon expérience personnelle avec ce club. Je partage pleinement les valeurs du Déba et je souhaite contribuer à ses différents projets.

Merci de votre confiance et au plaisir de faire partie de cette nouvelle aventure !

Delphine NIVOIX



1 . J'ai goûté en 2016 au statut d'entrepreneure partant de 0 et par la même occasion au club Deba. Aujourd'hui je suis gérante de 3 sociétés de services à la personne et de propreté regroupant environ 90 salariés. Je suis très engagée sur l'insertion professionnelle et l'adaptabilité aux postes.

2 . Déjà membre du CA et même du bureau en tant que secrétaire, je souhaite continuer mon engagement et apporter mes compétences notamment sur les aspects de gestion de personnel et du recrutement. Ma participation à plusieurs mandats orientés " RH" m'ont donné l'occasion de faire bénéficier de "coup de pouce" à d'autres adhérents du club.

3. Le défi aujourd'hui pour développer son entreprise est très souvent le manque de personnel, j'aimerais initier, développer des actions communes pour qu'aucun adhérent ne soit bridé par ces problématiques RH présentes sur le bassin. Le Club doit faire des actions en ce sens. La solidarité envers des adhérents pouvant être en souffrance ou en demande de développement doit également rester au cœur de l'ADN du club.

4. Je souhaite participer à des mandats et rendre compte régulièrement des contenus de ceux- ci. Je souhaite être disponible pour essayer de mettre en œuvre des ateliers, des réunions de travail sur ces thèmes

5. Je souhaite perpétuer le rallye des entreprises qui est un événement fédérateur et permet de connaître des structures méconnues ou pour lesquelles nous avons des a priori. Je souhaite apporter ma contribution dans la gestion quotidienne que doit faire Cathy et rester à la disposition de toute initiative où j'estimerai avoir une plus value.



Andréa DAUTRY



Je suis Andrea Dautry, j ai travaillé pendant 15 ans en tant que responsable d'agence dans la location de véhicules sur Bordeaux. ...

Jj' ai crée Arcabay Agency en 2020, d abord une plateforme d'activités touristiques puis j ai développé une conciergerie afin d'apporter un service tout en un aux voyageurs. J ai été présidente de l association des BTS Tourisme en 2002. J'ai également présidé l' association de la chorale du conservatoire de Mérignac pendant 2 ans de 2008 à 2010

Je suis adhérente au club depuis 4 ans et au CA depuis 2 ans. J ai apprécié participer au réunion du CA qui sont chaque fois intéressantes. Je suis ravie d'avoir organisé la soirée du challenge 2023 et également de reprendre cette année la responsabilités du copil challenge pour les 20 ans. Je co-gère la team développement et depuis peu j ai intégré le copil développement du club.

Je souhaite continuer mes investissements et faire profiter au club de mes qualités de manager et d organisatrice d événements. Les priorités et défis pour le club aujourd'hui serait de garder les entrepreneurs plus longtemps en leur proposant plus d ateliers différents.

Je souhaite dynamiser les ateliers et apporter des idées pour permettre aux entrepreneurs de mieux gérer leur entreprise.



Sophie DUBROCA



Assistante de Gestion indépendante depuis 2010, j'accompagne les PME dans leur gestion administrative au quotidien.
Je suis trésorière depuis 2012 de l'Association Damnatur (Protection de la nature et de l'environnement)
Membre du Conseil d'administration depuis 2022
Mariée et maman d'un garçon de 10 ans.

Je souhaite rester administratrice au sein du Club DEBA pour apporter mon conseil, mon aide et mes compétences à l'ensemble des membres du club et au club.

Si je suis réélue administratrice, je continuerai à m'investir dans l'organisation des différents évènements et projets du Club.
J'aimerais également proposer des idées pour préserver le lien qui existe au sein du club, en proposant par exemple un concours exclusivement réservé aux PME adhérente depuis plus de 2 ans au sein du club.



Sophie DAVET



Présentation : parcours et fonction

Sophie Davet, je suis conseil en gestion de patrimoine depuis 15 ans au sein de mon cabinet Cap Avenir Patrimoine situé à La Teste de Buch.

Cap Avenir Patrimoine est un cabinet indépendant spécialisé dans l'organisation patrimoniale. Notre approche propose une offre globale et sur-mesure aux objectifs patrimoniaux de nos clients.

Nous souhaitons une relation de confiance et durable avec nos clients. Nous nous engageons à fournir un suivi personnalisé sur nos missions :

Placements financiers

Nous travaillons sur la mise en place d'investissements et des allocations au sein d'enveloppes financières (PER, Assurance Vie, PEA, Contrat de Capitalisation, Compte Titre et Épargne Salariale) en adéquation avec le profil de risque et les objectifs (Retraite, Projets de vie, Transmission, Création de revenus...). Nous exerçons en architecture ouverte nous permettant de proposer les solutions adaptées auprès des meilleurs partenaires financiers.

Investissements Immobiliers

Nous accompagnons nos clients dans chacune des étapes de leurs investissements immobiliers afin de les conseiller sur le type de bien, le dispositif (LMNP, Pinel, Déficit Foncier, Loi Malraux, DeNormandie...) et le mode de détention (SCI, SARL, Nom Propre...) à privilégier selon leurs objectifs patrimoniaux.

Dans un objectif d'améliorer notre accompagnement, le cabinet Cap Avenir Patrimoine dispose également de la certification d'Expert Immobilier auprès du CNE (Centre National d'Expertise) afin de certifier de la valeur des biens immobiliers. Cette activité est essentielle dans la gestion du patrimoine afin de travailler sur des valeurs correctes.

Nous travaillons sur ces différents domaines d'interventions afin d'apporter un suivi à 360° degrés pour protéger, valoriser et transmettre le patrimoine. Nous exerçons en inter-professionnalité auprès d'Avocats, Notaires, Experts Comptables & Agents Immobiliers.

Pourquoi devenir membre du conseil d'administration et les contributions que je peux apporter.

- Participer au sein du plus gros réseau d'entreprises et créateur de lien du Bassin d'Arcachon.
- Membre depuis 15 ans, j'ai à cœur de m'engager dans le tissu économique local dans le but d'apporter mon expertise et mes connaissances de chef d'entreprise.
- S'engager pour les valeurs du DEBA : je souhaite renforcer de manière significative mon engagement pour le DEBA en participant aux activités de l'organisation ainsi qu'en développant ses principes fondamentaux.
- Être au conseil d'administration permet de co-construire des projets afin d'accompagner des nouveaux créateurs, d'échanger sur des thématiques d'avenir et créer des moments de liens entre les membres.
- Le DEBA est également une opportunité pour continuer d'apprendre et rencontrer de nouvelles personnes dans un cadre bienveillant.





Principales priorités et défis

- L'impact et l'engagement des membres. Cela demande la création d'activités, de contenus, d'initiatives, d'événements qui répondent aux besoins des membres.
- Les opportunités de développement professionnel : faciliter les échanges entre les différents membres de secteurs d'activités différents. Favoriser le réseautage.
- Collaboration entre les membres : partage et retour d'expérience entre les membres.
- Promotion de l'entrepreneuriat : promouvoir l'innovation et l'entrepreneuriat parmi ses membres.
- La Gestion financière et la durabilité du club entreprise : la gestion financière efficace et la durabilité financière sont des défis importants.
- Adaptation constante aux changements et au monde des affaires : nouvelles technologies, tendances du marché, changements réglementaires et économiques.

Comment les aborder :

La force du DEBA c'est de regrouper des membres aux activités et compétences différentes et complémentaires. C'est en s'appuyant sur l'expérience et le partage de chacun que nous pouvons élaborer une stratégie répondant aux défis actuels.

- Développer les partenariats de manière à relever les défis de manière collective
- Formation et développement : continuer la mise en place et la démocratisation des séminaires, ateliers, conférences...
- Communication transparente envers les membres : une façon de solliciter l'entraide entre chacun des membres ainsi que l'intérêt.

Les projets développés par le Club auxquels je souhaite apporter ma contribution :

- Le COPIL des carrefours du DEBA
- Le COPIL développement

Virginie SAMITIER



Présentation de mon parcours

De formation managériale, commerciale et touristique, j'ai travaillé :

- Pendant 20 ans pour AIR France sur l'organisation de packages touristiques
- Pendant 9 ans pour HAVAS sur l'organisation de congrès à l'étranger
- Pendant 12 ans pour AGEN EXPO CONGRES sur le management d'une équipe pour l'organisation de salons et de congrès. Directrice d'un parc expo et d'un centre de congrès.

Présentation de mes fonctions actuelles

Native d'Arcachon, j'ai créé en 2017 une SASU, LA CANOPÉE dont le siège social est à Arcachon.

Une de mes activités aujourd'hui est l'organisation du plus gros évènement du Bassin d'Arcachon, le Salon Nautique d'Arcachon :

- 187 Exposants
- 42 Partenaires financiers
- 5 Partenaires d'échanges
- 65 000 Visiteurs en 3 jours

Voici pourquoi je souhaite être membre du conseil d'administration du Club

- Lors de ce dernier mandat, j'ai été la référente DEBA pour HIPPOCAMPUS. Nous faisons un travail constructif et grâce à mon parcours professionnel, mes réflexions sont les bienvenues.
- J'ai aimé être membre du conseil d'administration DEBA car nous avons des échanges constructifs qui font évoluer le Club.

Voici les contributions spécifiques que je peux apporter à cette association

Lors de l'absence de Cathy pour raison maladie, des tâches nous ont été proposées. J'ai accepté ces tâches avec volonté et avec du résultat !

Je propose qu'à l'avenir, des tâches concrètes soient attribuées aux membres afin de pouvoir contribuer au travail du club et d'être plus proches du quotidien et des problématiques du Club.

Voici les principales priorités et défis auxquels notre club DEBA peut être confronté :

Une baisse du nombre d'adhérents, de notoriété, de subventions.

Sur les projets développés par le club, je peux apporter ma contribution de la manière suivante :

Organiser un nouvel évènement avec un impact régional et totalement différent des évènements que le club fait actuellement.

Organiser une charte accueil des nouveaux adhérents avec un baptême.

Lister les partenaires nouveaux, susceptibles de rejoindre le club.



Laurent CUISINAUD

Je suis Laurent Cuisinaud, membre du club depuis 2009, année de création de notre entreprise Novacrèche, une crèche inter-entreprises de 40 places située à Gujan-Mestras.

Nous avons créé cette entreprise avec mon associée Nicole Touzet afin de permettre aux entrepreneurs locaux d'avoir une solution de garde adaptée à leurs besoins et à leurs attentes.

Le club DEBA est depuis le début de l'aventure Novacrèche à ses côtés, vainqueurs du Challenge des créateurs et repreneurs d'entreprise, nous avons souhaité tout au long de ces années être présents auprès de nos « collègues » chef d'entreprise afin d'apprendre et de partager avec eux.

Nous souhaitons avec Nicole continuer à donner pour le club de notre territoire ou plutôt continuer à donner à notre territoire par notre club Deba !

Pour finir, comment ne pas aborder les Carrefours de Deba, évènement porté par une équipe sans cesse en mouvement et avide de nouveauté et de connaissance !

Longue vie à notre club DEBA.. et si il reste une petite place au CA.. Je suis preneur !!



PÔLE COBAN



Jérémy BRU



Karine RATHERY

JEREMY BRU



Jérémy BRU, 37 ans, Notaire associé de On(a) Notaires, dont le siège est situé au 169 boulevard de la plage à ARCACHON et présent sur les communes de Gujan-Mestras, de Biganos et de Bordeaux.

Natif du Bassin d'Arcachon, j'ai effectué toute ma scolarité à Andernos-les-Bains, de la maternelle au baccalauréat.

J'ai ensuite poursuivi mes études à l'université de Bordeaux, où j'ai obtenu une double licence en droit privé et en droit des affaires. Sélectionné par le ministère des affaires étrangères, j'ai suivi un cursus en coopération économique et affaires internationales. Cette expérience m'a permis de travailler à Hanoï pour le cabinet d'avocats CMS Francis Lefebvre, où j'ai collaboré sur des projets d'envergure pour des clients tels qu'Accord, Casino et SNCM. De retour au Vietnam, j'ai intégré le master de droit notarial international à Lyon.

C'est ensuite à Gujan-Mestras que j'ai effectué mon stage de diplôme supérieur du notariat au sein de l'étude de Frédéric DUCOURAU, devenu mon associé depuis.

Après quelques années en tant que notaire salarié, je me suis associé à l'étude en 2021 que nous développons désormais sous la dénomination de ON(A)A NOTAIRES.

Au sein de DEBA, je représente le club au niveau de la COBAN dans le cadre de mon mandat au conseil d'administration. Je suis adhérent au CARRE PME et participe depuis 3 années déjà au Challenge DEBA en qualité de partenaire et membre du JURY.

Pourquoi souhaitez-vous devenir membre du conseil d'administration du Club d'Entreprises DEBA et quelle contribution spécifique pensez-vous pouvoir apporter à l'association ?

Depuis mon entrée au club DEBA au carré PME, je suis admiratif du haut niveau d'organisation basé sur le bénévolat. L'investissement personnel des membres actifs qui compose le poumon économique local et la qualité des prestations du club m'étonne toujours positivement. Mon adhésion profonde aux valeurs du club et ma volonté d'apporter ma contribution au développement économique local sont les raisons de cet engagement.

Ces éléments, combinés à mon adhésion profonde aux valeurs du club et à ma volonté de contribuer au développement économique local, motivent mon engagement.

En tant qu'habitant et employeur du Bassin d'Arcachon, je suis convaincu que nous avons une responsabilité envers le tissu économique local. Je suis persuadé que le Club DEBA est le vecteur le plus efficace pour soutenir les nombreuses pépites entrepreneuriales présentes sur le territoire.

Ma motivation est simple : mettre mes compétences et mon énergie au service du club et de ses membres. Je souhaite participer activement au développement des synergies entre les entreprises locales et contribuer à la croissance économique du Bassin d'Arcachon.

Je souhaite m'impliquer pleinement dans les orientations stratégiques du Conseil d'Administration, et contribuer à développer l'offre de services de DEBA dans le nord du bassin afin de créer des synergies avec les autres acteurs du territoire.

Quelles sont, selon vous, les principales priorités et défis auxquels notre Club est confronté actuellement ?

Le club a deux principales priorités et défis : continuer à communiquer pour se faire connaître des entreprises du Bassin et leur montrer ce qu'il peut leur apporter. Il doit aussi tenir compte de l'évolution du contexte économique local et national pour rester compétitif et surtout lisible face à la concurrence ou la complémentarité des clubs à but lucratif. Il faut également analyser les raisons qui font que certains membres potentiels s'inscrivent mais ne participent pas activement aux événements. Un autre défi est de trouver des membres et des sponsors motivés pour s'impliquer dans l'organisation des événements et en améliorer encore la qualité. Enfin, le club doit être attentif aux besoins et aux attentes de ses membres et adapter ses événements en fonction.

Comment envisagez-vous de les aborder en tant qu'administrateur ?

Notre communication globale est très bonne, je crois aussi qu'il est temps de personnaliser l'expérience. Certains membres s'inscrivent sans s'impliquer réellement dans les événements. Nous devons être proactifs et utiliser des outils pour identifier nos faiblesses et les corriger en temps réel. Je me fixe pour le club d'entreprise est d'être plus à l'écoute des besoins, des attentes et des suggestions des membres. Je pense que c'est important pour renforcer la cohésion du groupe, favoriser les échanges et les collaborations, et améliorer la satisfaction de chacun. Je m'engage également à être disponible, réactif afin de prendre en compte leurs opinions dans les décisions du club.

Quels sont les projets développés par le Club (ou idées complémentaires) pour lesquels vous souhaitez apporter votre contribution ?

Le challenge annuel est une opportunité unique de valoriser les entrepreneurs audacieux et innovants qui font vivre l'économie locale. Je souhaite renforcer la communication autour de ce Challenge pour le rendre encore plus attractif et visible. Je souhaite aussi élargir le réseau des entreprises participantes en incluant davantage celles du nord bassin et du val de l'Eyre, car je crois qu'il y a un potentiel de coopération à exploiter et que le club, fort de son expérience et de sa réputation, peut jouer un rôle clé dans ce sens.



Karine RATHERY



Présentez-vous-en quelques lignes : votre parcours et vos fonctions actuelles.

J'ai travaillé 20 ans chez Renault dans la communication et le marketing (Événementiel, Pub, Communication interne et externe). J'ai décidé de me reconvertir dans l'immobilier à l'occasion de mon déménagement dans la Région (suite à la mutation de mon mari) en 2021.

J'ai pour cela repris des études (de septembre 21 à juillet 22) pour passer un Bachelor de Responsable en Gestion et Négociation Immobilière en alternance. Après l'obtention de ce diplôme j'ai décidé de rejoindre le Réseau Expertimo (réseau de mandataires immobiliers professionnels) qui m'a permis de créer ma propre marque « Authentik Bassin Immobilier ».

Les valeurs que je défends sont basées sur une démarche éthique et responsable que j'ai souhaité développer dans mes actions au quotidien d'où le slogan que j'ai choisi « L'immobilier Responsable au coeur du Bassin d'Arcachon ».

Il s'agit non seulement d'un respect de l'environnement, mais aussi de loyauté et de transparence dans mes pratiques et le développement d'un ancrage local.

Fidèle à mes valeurs, je souhaite développer sur le Bassin la vente en viager. Loin des stéréotypes qui s'y attache la vente en viager constitue une véritable opportunité dans le contexte actuel. Cela permet aux seniors vendeurs de rester chez eux en bénéficiant d'un confort financier supplémentaire et aux acheteurs d'effectuer un investissement reconnu comme socialement responsable.

Je suis fière de vivre sur le Bassin d'Arcachon, fière d'appartenir à ce « Coeur de Bassin » authentique et attachant.

Pour participer activement à l'image de ce territoire, j'ai notamment rejoint la marque BASSIN D'ARCACHON.

2. Pourquoi souhaitez-vous devenir membre du conseil d'administration du Club d'Entreprises DEBA et quelle contribution spécifique pensez-vous pouvoir apporter à l'association ?

Quand j'ai choisi de me lancer dans la grande aventure de l'entrepreneuriat après de nombreuses années de salariat, mon adhésion au DEBA a été d'un grand support, d'une grande aide pour mon intégration sur le Bassin. J'ai été accueilli avec chaleur et bienveillance, j'ai pu rencontrer et échanger avec d'autres entrepreneurs sur nos problématiques communes et ainsi sortir de ma « solitude ».

C'est pour cela que je souhaiterais aujourd'hui pouvoir participer à mon niveau et plus activement à l'intégration de nouveaux membres, développer cette communauté et aider à créer ce lien si important, devise du DEBA.

3. Quelles sont, selon vous, les principales priorités et défis auxquels notre Club est confronté actuellement ?

Je pense que le principal défi du Club DEBA en 2024 est de s'adapter au climat économique difficile et aux attentes changeantes de ses membres. Il s'agit d'offrir des programmes pertinents qui répondent aux besoins et aux intérêts diversifiés des membres afin de les engager et les retenir. C'est aussi, continuer à proposer des ateliers qui développent aussi bien savoir-faire que le savoir être de l'entrepreneur. Le challenge : développer le volet business tout en gardant la convivialité caractéristique du club DEBA.

4. Comment envisagez-vous de les aborder en tant qu'administrateur ?

Participer à l'élaboration de ces programmes.

Mais également en en tant qu'habitante du Nord Bassin (et adhérente au CACBN), je peux établir un « pont » entre les deux composantes de notre belle région, par exemple en « parrainant » comme j'ai pu l'être les adhérents DEBA du Nord Bassin.

5. Quels sont les projets développés par le Club (ou idées complémentaires) pour lesquels vous souhaitez apporter votre contribution ?

Compte tenu de mon expérience dans mon « autre vie », c'est tout naturellement que je suis volontaire pour apporter ma contribution sur l'engagement « se rencontrer » du DEBA et ainsi participer aux différents projets événementiels que ce soit au niveau opérationnel que stratégique (ce que je fais déjà).



PÔLE VAL DE L'ÉYRE



Nicolas TONON



Stéphane TOUATI

Nicolas TONON



Je suis Nicolas TONON, j'ai 39 ans et je suis le gérant d'Optimize 360 Bordeaux, agence de communication digitale spécialisée dans le référencement digital. Je suis marié et heureux papa de 2 filles de 7 et 1 an. Dans mon quotidien j'accompagne les entreprises à améliorer leur visibilité sur internet et à développer leur business via le digital.

Parallèlement, je prends plaisir à développer les synergies entre les entreprises via le Club DEBA depuis 3 ans. Je suis vice-président depuis 2 ans et j'ai essayé, durant mon mandat, de promouvoir le club sur mon territoire d'action qui est le Val de l'Eyre.

Pour le prochain mandat, si vous me faites confiance, je souhaiterais encore plus développer les relations entre les entreprises du Bassin d'Arcachon et celles du Val de l'Eyre.

Avec toujours la volonté d'accompagner les entrepreneurs dans leur développement, je mettrai toute mon énergie à faire avancer le club DEBA.



Stéphane TOUATI



Présentez-vous-en quelques lignes : votre parcours et vos fonctions actuelles.

J'ai passé plus de 25 ans passés dans la distribution (DECATHLON, CULTURA) et le développement d'entreprises (JARDIVISTA, RUBI PARTICIPATIONS) à des fonctions de direction générale d'entités juridiques autonomes (locales, régionales, nationales, internationales). Cela fait maintenant 7 ans que j'ai créé mon activité de conseil opérationnel auprès des TPE/PME et ETI sous l'enseigne « Bras droit des dirigeants ».

Pourquoi souhaitez-vous devenir membre du conseil d'administration du Club d'Entreprises DEBA et quelle contribution spécifique pensez-vous pouvoir apporter à l'association ?

Je souhaite continuer à m'investir dans l'accompagnement du développement des dirigeants et de leurs entreprises dans un cadre associatif. Je le fais depuis maintenant 3 ans en intervenant au sein du club développement. Je pense contribuer au travers de cette action à l'apport de plus de méthode, de recul et de sérénité pour les personnes participant à ces sessions. Mon expérience et de la gestion d'entreprises locales et de la gestion d'entreprises globales, peut être un apport de compétence utile à DEBA et à ses adhérents.

Quelles sont, selon vous, les principales priorités et défis auxquels notre Club est confronté actuellement ?

Toujours mieux accompagner et fédérer les chefs d'entreprises du bassin autour d'un enjeu commun : Réussir leur développement au sein du territoire local et les préparer à rayonner au-delà s'ils l'envisagent. Pour cela, participer à faire le lien entre les porteurs de projets, les entrepreneurs, les institutionnels en les faisant se rencontrer, partager, s'associer pour être plus reconnus et plus inclusifs.

Comment envisagez-vous de les aborder en tant qu'administrateur ?

Je serai heureux de contribuer aux différentes actions en ce sens et en particulier m'investir dans la création d'un parcours de formation que le DEBA envisage de monter avec les acteurs locaux pour former les créateurs et dirigeants de TPE.

Quels sont les projets développés par le Club (ou idées complémentaires) pour lesquels vous souhaitez apporter votre contribution ?

La création de l'ACADEBA dans un 1^{er} temps, et m'intégrer au « comité de développement » afin de participer aux thématiques de développement.



PÔLE NORD DES LANDES



Anne-Laure ECHEVESTE

Anne-Laure ECHEVESTE



Présentez-vous-en quelques lignes : votre parcours et vos fonctions actuelles.

J'ai fondé mon entreprise d'architecture d'intérieur sur le Bassin d'Arcachon il y a 17 ans, basée alors à Lacanau de Mios puis au Barp. J'avais tout naturellement intégré le Club Deba dès mes débuts d'entrepreneure pour créer du lien, partager et réseauter. J'étais membre active dans les Copils, puis rapidement membre du conseil d'administration lors de la création du Pôle Val de L'Eyre où je vivais, pour le représenter. En 2015, j'ai fait évoluer mon agence en me tournant vers l'immobilier, en parallèle, qui m'a amené à naviguer entre Bordeaux et Biarritz. Aujourd'hui, je reste toujours seule à ce jour à bord de mon agence La Villa d'Oreka qui regroupe mes 3 métiers : agent immobilier, architecte d'intérieur, et expert en évaluation immobilière. Mais je suis revenue habiter il y a 4 ans à Parentis-en-Born dans le Nord des Landes, pour m'implanter définitivement sur le territoire de mon enfance.

2. Pourquoi souhaitez-vous devenir membre du conseil d'administration du Club d'Entreprises DEBA et quelle contribution spécifique pensez-vous pouvoir apporter à l'association ?

J'aimerais pouvoir dynamiser ce secteur du Nord des Landes que je connais très bien, car c'est un secteur en pleine évolution, qui jouxte le territoire Bassin et Val de L'Eyre, permettant de faire rayonner Deba encore plus, et de créer de nouvelles synergies entre les entrepreneurs qui sont sur ce secteur de plus en plus nombreux.

Quelles sont, selon vous, les principales priorités et défis auxquels notre Club est confronté actuellement ?

La crise économique et financière actuelle met Deba au défi de soutenir et de préserver ses adhérents, car de nombreuses entreprises sont en grosses difficultés.

Préserver la régularité des événements pour créer du lien, même dans les difficultés rencontrés par les entrepreneurs.

Comment envisagez-vous de les aborder en tant qu'administrateur ?

J'ai conscience que le Nord des Landes peut freiner certains entrepreneurs à venir participer à tous les événements du Club sur La Teste, mon rôle sera déjà de les inciter à adhérer, à venir participer aux gros événements + aux ateliers ou animations qui les inspirent.

J'envisage bien sûr de partager sur les réseaux les Actus du Club.

J'aimerais pouvoir prendre le relais et organiser 1 événement par mois (petit déjeuner, déjeuner, Afterwork, ..) en réunissant des entreprises des villes de : Parentis - Sanguinet - Ychoux - Biscarrosse - Mimizan - Pissos - Labouheyre.

Je vais être la Présidente dès le 1er avril du BNI Business à Biscarrosse et jusqu'en septembre prochain, j'envisage donc à ce titre de créer des synergies inter-clubs pour créer toujours plus de lien.

Quels sont les projets développés par le Club (ou idées complémentaires) pour lesquels vous souhaitez apporter votre contribution ?

Etant toute seule à ce jour dans mon entreprise, mon planning n'est pas extensible ;) mais j'aimerais cette année intégrer le Copil Carrefour plutôt que celui du Challenge.